



## Product and Proposal Manager

Bij Fokker Techniek draait het om één doel: het overtreffen van betrouwbaarheidsverwachtingen om vliegtuigen te houden waar ze thuishoren, in de lucht!

Als Global Independent Aerospace Service Provider creëert Fokker Techniek op maat gemaakte oplossingen voor regionale, commerciële, VIP en special mission (militaire) vliegtuigen. Wij ontwikkelen, onderhouden, repareren, upgraden en leveren hoogwaardige oplossingen voor deze nieuwste generatie vliegtuigen. Fokker Techniek biedt hierbij engineering en modificatie aan, en onderscheidt zich door de expertise in VIP Completions en special missions. De unieke combinatie van OEM (Original Equipment Manufacturer) (design) expertise en opgedane expertise op het vlak van VIP Completions en militaire conversie maakt Fokker Techniek een unieke partner binnen de luchtvaartindustrie. Fokker Techniek en zusterorganisatie Fokker Services zijn wereldwijd aanwezig, met vestigingen in Europa, Azië en Amerika.

### Wat ga je doen

Als Product and Proposal manager beheer jij het gehele proces voor grote en complexe proposals voor Aircraft Conversions and Completion tak.

Dit gaat van de initiële klantvraag tot opleveren van het uiteindelijke proposal. Je ondersteunt hierin de sales afdeling door technische inhoud te presenteren en te onderbouwen tijdens klantcontactmomenten en contractonderhandelingen. Verder werk je nauw samen met de Engineering afdeling voor het challengen van technische vraagstukken. Daarnaast ben je verantwoordelijk voor een optimaal en rendabel productportfolio op basis van gesignaleerde marktontwikkelingen.

### Jouw resultaatgebieden

De volgende resultaatgebieden zijn onderdeel van je takenpakket:

- **Projectvoorstellen;** In overleg met de Salesmanager breng je de gestelde eisen, wensen en verwachtingen van de klant in kaart, je bespreekt lopende afspraken en bepaalt zo de proposal-strategie. Opvolgend hieraan kom je gezamenlijk met input van de Engineering afdeling tot technisch haalbare concepten/kostencalculaties die aansluiten bij de geldende wet- en regelgeving in de luchtvaart.
- **Marktkennis;** Je verzamelt, bewerkt en analyseert de relevante marktinformatie. Verwerkt deze en brengt marktontwikkelingen en wereldwijde klantbehoeften in kaart. Je blijft op de hoogte van de marktbevingen en concurrentie-ontwikkelingen; onder meer door het bijwonen van beurzen, seminars en lezen van vakbladen. Intern deel je relevante bevindingen en signaleer je de trends.
- **Productmanagement;** Initiëren en adviseren over kansen en verbetermogelijkheden in het eigen product portfolio. Je vertaalt de marktontwikkelingen naar plannen en concrete acties voor de eigen organisatie en presenteert deze. Daarnaast coördineer je samen met sales promotie- en marketingactiviteiten via de beschikbare kanalen en houd je de proposal administratie bij. Extern- en interne communicatie; In combinatie met



sales onderhoud je dagelijks contact met de klant voor het achterhalen van informatie over eisen en wensen, het maken van afspraken en het managen van de verwachtingen.

- Intern communiceer je veelvuldig met verschillende afdelingen voor aansturen en doorrekenen van projectvoorstellen. Je adviseert tot op directieniveau over marktontwikkelingen, kansen voor Fokker Techniek en mogelijke aanpassingen in het product portfolio.
- Design & Innovaties; Identificeren van technische uitdagingen en coördineren van R&D activiteiten in de pre-contract fase. Je zet samenwerkingen op met kennisinstituten (TU, HBO's etc.) ten behoeve van het ontwikkelen van design concepten en innovaties, welke leiden tot efficiëntie en kostprijsverlagingen.

### **Wat neem je mee**

- HBO/Universitair opgeleid, richting Aerospace Engineering is een pré;
- Minimaal 5 jaar werkervaring in een vergelijkbare functie (Proposal Management);
- Uitgebreide kennis en vaardigheid in het opstellen van technische proposals;
- Kennis van wet- en regelgeving in de luchtvaart;
- Budgetmanagement;
- Marktkennis;
- Goede beheersing van de Nederlandse en Engelse taal in woord en geschrift.

Naast deze bagage beschik je over een (technisch) commerciële instelling, heb je overtuigingskracht, ben je flexibel en communicatief vaardig, positief ingesteld en altijd op zoek naar een oplossing.

### **Wat zit er voor jou in**

- Aantrekkelijk salaris afhankelijk van je ervaring;
- 29 vakantiedagen + 13 ADV dagen, bij fulltime werkzaamheden;
- Alle voorwaarden die samenhangen met de CAO Metalelektro;
- Veel ruimte voor ontwikkeling en opleiding zowel binnen de organisatie als persoonlijk. Je komt te werken in een groeiend team binnen hét specialisme van Fokker Techniek, Aircraft Conversions and Completions.

### **Reageren?**

Ben jij geïnteresseerd in deze functie, en wil je graag solliciteren? Neem dan contact op met onze recruiter Didier Soesman op het emailadres [didier.soesman@fokkerservices.com](mailto:didier.soesman@fokkerservices.com) of op het telefoonnummer: +31 (6) 51878728